

Top Consult cerca nuovi partner

Top Media Partner Program, l'offerta è congiunta

Sul territorio Top Consult opera prevalentemente attraverso una rete di partner qualificati e certificati. E' una rete di vendita indiretta che è intenzione della società consolidare ed allargare ulteriormente. Questo lo scopo del "Top Media Partner Program" lanciato da Top Consult, che offre a chi diventa suo partner la più ampia collaborazione per definire e concordare un'offerta congiunta. L'obiettivo è quello di fornire più valore all'offerta del partner, potenziandola e rendendola più competitiva attraverso la sua integrazione con la piattaforma Top Consult. Il Sistema Informativo degli anni 2010 infatti vedrà sempre più il sistema documentale diventare al suo interno un cogestore essenziale che si affianca al sistema gestionale e in questo scenario evolutivo Top Media NED è stato potenziato con nuovi moduli, funzioni e soluzioni. L'offerta congiunta si articola su diverse possibilità. Se il partner è in grado di realizzare e gestire progetti aziendali complessi, allora l'offerta si baserà su Top Media NED Enterprise, la versione più ampia e completa per soluzioni di Enterprise Content Management; se il partner è esperto in soluzioni applicative dipartimentali, al centro dell'offerta ci sarà Top Media NED Business. Nel caso in cui il partner lavori sugli Erp dei maggiori costruttori specializzati (come Navision o AX di Microsoft Dynamics, come SAP, come ACG di Ibm, ecc.), l'offerta diventa NED for Navision, NED for SAP, e così via. Quando il partner invece produce e/o commercializza un suo Erp o gestionale di altro tipo, scatterà l'offerta basata su NED integrato con quel prodotto.

Questo riguarda la capacità di integrazione ed interfacciamento con tutti gli ambienti gestionali che è caratteristica centrale della piattaforma Top Media NED. Ma, al di là di questo aspetto tecnico, chi aderisce al Partner Program può sfruttare un ampio pacchetto di risorse e servizi forniti da Top Consult. Fra questi, giornate di formazione tecnica, commerciale e applicativa; il supporto dell'Area Manager di Top Consult per la definizione di piani di vendita congiunti e per l'affiancamento nelle trattative; il supporto per il co-marketing, dagli ambienti di demo su CD alle offerte standard e ai listini personalizzati, dalla documentazione di marketing agli strumenti di comunicazione; fino



all'uso gratuito in comodato di un sistema Top Media per le applicazioni interne del partner in modo da consentirgli una migliore comprensione del prodotto nel lavoro concreto di ogni giorno. Il partner, in particolare, si impegnerà a far addestrare e certificare personale commerciale e tecnico e ad organizzare una hot line telefonica per il supporto di primo livello al cliente.

Aderendo al programma le società di informatica (Software House e Solution Provider in primo piano, ma anche attività di OEM, Promoter e Service) potranno quindi collaborare con un'azienda solida e affermata come Top Consult, un leader nazionale del settore documentale (in cui le competenze non si possono più improvvisare) che può assicurare loro continuità nello sviluppo del prodotto, qualità progettuale, conoscenza del mercato e un numero elevato di referenze. Il partner può così valorizzare la sua offerta, che diventa più competitiva assieme a quella leader di Top Consult, e sfruttare i benefici di un affiancamento tecnico e commerciale in uno spirito di vera partnership. Per Top Consult il partner non è considerato come un cliente al quale vendere un prodotto, ma un collaboratore strategico con cui sviluppare un business congiunto.

Le aziende interessate al Top Media Partner Program possono contattare marketing@topconsult.it.

Vuoi diventare Partner Top Consult?

NED for XXX

Sostituisci alle X il nome del tuo ERP o del tuo gestionale per renderlo più competitivo sul mercato con funzionalità di Gestione Elettronica dei Documenti, Workflow, Fatturazione Elettronica, Conservazione Sostitutiva inhouse e in outsourcing
Dai valore aggiunto al tuo ERP!

"NED for XXX" - ad esempio "NED for ACG", "NED for Navision", ecc. - è una soluzione pacchettizzata di Top Media NED che aggiunge al prodotto gestionale o ERP XXX (sviluppato o commercializzato dalla società che diventa partner Top Consult) le capacità di gestione elettronica dei documenti e di conservazione sostitutiva a norma di legge (sia inhouse che in outsourcing), ed altre addizionali come la fatturazione elettronica o l'integrazione e-mail.

Gli scenari applicativi più utilizzati sono quelli della contabilità, dei cicli attivo e passivo, ma possono essere riguardare altri settori aziendali, quali il Personale, le vendite, il CRM, la logistica, ecc.

L'integrazione con Top Media NED consente all'ERP o al gestionale di archiviare e ricercare i documenti, di navigare al loro interno: gli utenti lo possono fare direttamente dal loro ambiente di lavoro abituale, cioè dalle schemate gestionali. Lo scenario di conservazione sostitutiva è completato dal kit di firma digitale e dal manuale contenente la procedura che il Responsabile conservazione aziendale deve applicare per essere a norma di legge e la certificazione di conformità rilasciata da un legale. Il valore aggiunto fornito al gestionale da NED for XXX è legato all'economicità dell'integrazione, alla garanzia di mantenimento nel tempo, alla rapidità di partenza e utilizzo in azienda della soluzione applicativa, al numero illimitato di utenti.

La soluzione su misura NED for XXX può inoltre essere estesa facilmente dal cliente finale a tutti i suoi settori aziendali, qualunque sia il prodotto gestionale usato, passando a Top Media NED col pagamento delle sole funzioni aggiuntive.